

Tu oficina, estés donde estés

Nuevo software de preventa - autoventa que conecta tu smartphone o tablet con:

sage FacturaPlus sage TPVPlus sage 200c sage 50c

Ayudandote a gestionar tus ventas en cualquier momento.



Disponible para su descarga en:



VENTAJAS



Trabaja y vende más rápido

Aplicaciones nativas y datos embarcados en los terminales proporcionan una toma de pedidos y gestión de ventas muy, muy ágil.



Trabaja sin cobertura

Preparado para operar sin conexión a internet, permitiéndote enviar los datos en el momento que desees.



Haz pedidos Multisectoriales

Preparado para cualquier sector de negocio, adaptándose al 100% a tus productos.



Conectado a tu FacturaPlus o TPVPlus

Conectado en todo momento con tu FacturaPlus o TPVPlus, estés donde estés.



Conectado con tu Sage 200c o Murano

Trabaja conectado con Sage 200c o Sage Murano en todo momento.



Versátil de serie

Disponibile para iOS (iPhone/iPad) o Android, adaptándose a tu smartphone, phablet o tablet y a cualquier tamaño de pantalla.



Acciones y clientes localizados

Geolocalización de clientes y seguimiento de las acciones comerciales por GPS.

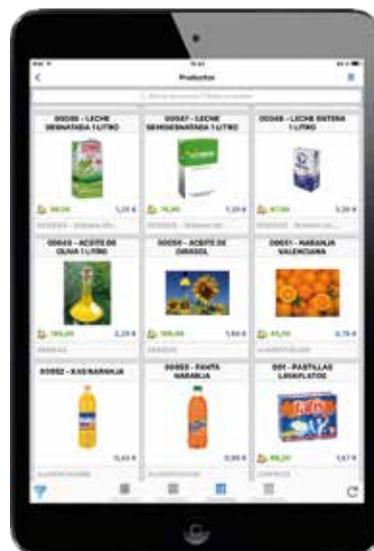


Imprime cuando quieras

Soporte para la impresión de tus documentos en cualquier momento.

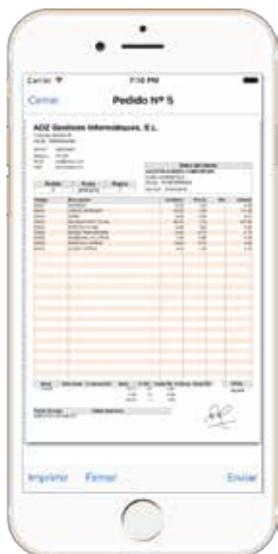
CARACTERISTICAS DETALLADAS

- Número de decimales para Precios y para Unidades ajustables.
- Diversos formatos de emisión de documentos de ventas ajustables por el propio usuario (zReports)
- Informes predeterminados y ajustables por el propio usuario mediante un sencillo editor de informes para PC.
- Sincronización de datos por FTP, LAN, Bluetooth, 3G, 4G, cable, DropBox...
- Menú principal completamente personalizable (puedes eliminar las opciones que no vayas a utilizar)
- Cada uno de los campos de la aplicación pueden ser escondidos, protegidos o de obligada cumplimiento para adaptarse a tus necesidades.
- Posibilidad de eliminar la Base de datos embarcada en el terminal de forma remota, para asegurar la privacidad de la información.
- Aviso de disponibilidad de datos a sincronizar a través de notificaciones a cada terminal.



- Lleva los catálogos en tu tablet: fotos, PDF's, documentos técnicos, videos... filtrando por grupos de productos, familias y subfamilias.
- Tarifas de precios fijas, variables o específicas por cliente, por grupo de clientes, por propiedades (tallas y colores), etc...
- Gestión de tasas: Tasa de Eliminación de Resudios (T.E.R.), Punto verde...
- Control de Stock del vehículo de reparto (cargas, descargas y recargas), trazabilidad, TER, tallas y colores, descuentos, promociones, tarifas de ventas, precios especiales...
- Consulta del stock REAL de los productos en la central a través de Internet.
- Caducidades (Lote y fecha de caducidad) con asignación automática según disponibilidad de stock.

Solicita ahora, tu demo GRATIS personalizada



- Elige la forma de vender: desde el catálogo, a partir del consumo del cliente, individual mediante lector de código de barras o cámara del dispositivo, en modo rápido, asistido por voz...
- Descuentos por línea de venta en porcentajes o en importes.
- Aplicación automática de Ofertas y Promociones según familia, subfamilia, marca y/o grupo de clientes.
- Gestión automática de descuentos y promociones tipo 2x1
- Gestión de Abonos, Regalos, Bonificaciones, Depósitos, Descuentos de mercancía y Cambios para las líneas de venta.
- Gestión de ventas de productos con datos de trazabilidad y/o precio de venta incluidos en el propio código de barras, para agilizar el proceso de venta.
- Venta por unidades, cajas, envases, kilos, litros o cualquier combinación de ellas.
- Venta de productos por superficie y/o volumen introduciendo largo, ancho y o grueso.
- Descuentos específicos por cliente, familia, marca.

- Venta de productos escandallados, compuestos por otros productos, con precios individuales para cada uno o para todo el grupo.
- Descuentos específicos por cliente, familia, marca
- Control del riesgo de los clientes en las ventas con posibilidad de bloqueo por diferentes criterios (importe, recibos impagados, morosidad...) o de pedir autorización a la central.
- Seguimiento de rutas comerciales establecidas desde el ERP o desde el propio terminal, con posibilidad de forzar la introducción del resultado de la visita para cada cliente, antes de dirigirse al siguiente, y seguimiento GPS de las acciones comerciales.
- Gestión de Cobro de recibos pendientes (múltiples, totales y/o parciales) y forma de cobro (efectivo, talón, tarjeta, pagaré...)
- Firma de documentos de venta, con posibilidad de envío a la central.
- Emisión de los documentos de venta (presupuesto, pedido, albarán o factura) a fichero PDF para remitir al cliente por correo electrónico.
- Precios mínimos de venta para cada producto, para evitar la venta de productos por debajo de este precio, teniendo en cuenta los descuentos.
- Costes y beneficios individuales por venta, con posibilidad de esconderlos.



¿Qué puedo hacer?



Gestiona tus presupuestos, pedidos albaranes o facturas.



Multiples tarifas, descuentos, promociones...para tratar de forma personalizada a tus clientes.



Tu catálogo de productos siempre contigo, organizados por familias, marcas...



Toda la información de tus clientes en la palma de tu mano.



Seguimiento de rutas comerciales, diseñadas directamente desde su dispositivo.



Conectado en todo momento que lo desee con su programa de gestión SAGE.